

Détail de l'offre



Chef de service commercialisation des bois - H/F

(Ref. 2022-2519)

[Je postule](#)

Type de contrat : CDI

Niveau Professionnel : Cadre

Mobilité du poste : Département

Pays : France

Département : HAUT RHIN (68)

Date de publication : 01/04/2022

Niveau d'études : Bac+5

Niveau d'expérience : Débutant / 1ère
Expérience

Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS /
COMMERCE DES SERVICES

Région : Alsace

Ville : COLMAR

Présentation de l'entreprise

La Direction Territoriale Grand Est de l'ONF couvre dix départements du quart Nord Est. Elle est composée de 13 Agences Territoriales, deux Agences Travaux et une Agence Études qui regroupent 2500 collaborateurs.

L'agence territoriale Haut-Rhin, créée au 1er janvier 2021 par fusion des agences de Colmar et Mulhouse, gère 108 000 ha répartis entre 14 forêts domaniales (21900 ha) et 344 forêts communales (86950 ha). Elle mobilise plus de 500 000 m³ de bois par an.

Elle est composée de 10 Unités territoriales et de 4 services fonctionnels répartis sur les sites de Didenheim et de Colmar.

Descriptif du poste

Vous serez responsable du service commercialisation des bois composé de 4 assistantes et 2 TCB (Technico-Commerciaux Bois) pour moitié de ces personnes localisées à Colmar et l'autre moitié à Didenheim (Mulhouse).

A ce titre, vous devrez :

- Assurer la déclinaison opérationnelle de la stratégie commerciale
- Animer la production et la commercialisation,
- Renforcer la démarche commerciale auprès des industriels du secteur bois,
- Piloter la production des bois et piloter les contrats d'approvisionnement,

- Assurer le suivi de la relation client bois sur pied et bois façonné,
- Assurer la représentation de l'ONF auprès des représentants de la filière bois (scieurs, entreprises travaux forestiers, etc...),
- Assurer un reporting de son activité (prévisions de commercialisation, volumes vendus, prix au m3),

Enjeux du poste suite à une fusion de 2 agences :

- Poursuivre l'homogénéisation des procédures et des pratiques de commercialisation dans le contexte d'une agence créée au 1er janvier 2021
- Poursuivre le déploiement du logiciel interne Production Bois, application de traitement de la chaîne d'approvisionnement des bois
- Formation à ces applicatifs des nouveaux arrivants (10 % des personnels de l'agence renouvelés chaque année)
- Les forêts de l'agence Haut Rhin : très grosse majorité de forêt publique dont 80 % de forêts communales (ou départementales ou des églises ou d'associations) et 20 % de forêts domaniales situées en plaine, piémont et montagne vosgienne ou Jura Alsacien. Essences composées à 55 % de feuillus (hêtre, chêne, frêne et divers) et 45 % de résineux (sapin, épicéa, douglas, pin sylvestre).
- Modes de commercialisation : essentiellement (80 %) en Bois façonnés sous contrats d'approvisionnement et Ventes en Ligne et 20 % en ventes sur pied proposées en Ventes en Ligne

- **Enjeux commerciaux** : s'adapter et être réactif dans un marché du bois impacté par des dépérissements de peuplements résineux blancs, mais aussi feuillus (frêne et hêtre) et par la crise COVID-19. Poursuivre la contractualisation des bois, déjà à un niveau élevé sur l'agence qui contribue à l'approvisionnement d'environ 60 contrats (résineux qualité « charpente », feuillus qualité bois d'oeuvre, bois d'emballage, bois d'industrie, bois bûches, bois énergie). Poursuivre le développement des ventes en ligne, avec un nouveau champ des possibles à explorer : nouvelle typologie des ventes, cadencement des ventes, réflexion approfondie que le contenu d'un catalogue, la typologie des articles et leur attractivité.

Lieu d'embauche : Colmar (68)

Salaire et prime à négocier selon expérience

Véhicule mis à disposition

Téléphone

Forfait jour : 39 heures + 23 RTT

Mutuelle/chèques vacances

Déplacements

Profil recherché

Vous disposez, idéalement d'une **formation d'ingénieur bois avec des connaissances en gestion forestière et/ou commercialisation des bois et vous justifiez idéalement d'une expérience en management d'au moins 5 ans.**

Vous avez le goût pour la commercialisation des bois, connaissance de la filière bois appréciée

Vous avez le sens des responsabilités et de l'organisation.

Votre sens de l'écoute, votre capacité à négocier, votre aisance relationnelle et votre capacité à rendre compte sont des qualités indispensables.

Vous faites preuve de détermination pour atteindre vos objectifs et d'une grande capacité d'adaptation.

Autonome, vous savez gérer votre temps et vous avez le goût du travail en équipe.

Vous avez une bonne maîtrise des outils bureautiques (Pack Office), et vous êtes en capacité de vous former à des logiciels propres à l'Office National des Forêts

Je postule